



Интервью с министром международных и внешнеэкономических связей Свердловской области, канд. ист. наук  
**Виктором Кокшаровым**

## СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ: ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТОРЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Сегодня Свердловская область занимает третье место в стране по объемам производства. За последние три года ВРП области увеличился на 38%, в этом году прогнозируется рост от 8 до 9%. Политическая стабильность, ресурсный и интеллектуальный потенциал составляют основу высокой инвестиционной привлекательности области.

**РЦБ Виктор Анатольевич, расскажите об истории взаимодействия области с зарубежными партнерами и финансовыми институтами.**

**В. К.** Фактически сразу после распада Советского Союза губернатор Свердловской области Эдуард Россель выступил инициатором открытия области для взаимодействия с иностранными партнерами. Свердловская область является «сердцем» военно-промышленного комплекса России, поэтому до 1991–1992 гг. не была известна за пределами страны. Работа по формированию положительного имиджа и информированию инвесторов о возможностях области началась с попыток выхода на крупных инвесторов, ведущие финансовые институты. Также область готовилась в числе немногих регионов России к размещению еврооблигаций на международном финансовом рынке. Для этого было сделано все необходимое. В частности, было получено разрешение,

выбран западный банк-партнер в лице *WestMerchant*, российский банк-партнер в лице Инкомбанка, а также получен международный кредитный рейтинг от агентства *Standard & Poors*. Рейтинг, кстати, до сих пор поддерживается регулярно, сейчас он находится на уровне В с позитивным прогнозом.

Первый транш займа планировалось выпустить в объеме 100–150 млн долл., в дальнейшем — увеличить объем займа до 500 млн долл. Однако этим планам не суждено было сбыться. Сначала случился азиатский финансовый кризис, потом, как известно, дефолт, и мы не успели провести размещение. По прошествии времени я оцениваю это положительным образом: некоторые регионы России, такие как Нижегородская область, Санкт-Петербург, выпустили свои займы и потом имели очень большие проблемы.

Впрочем, проделанная работа по подготовке займа не прошла даром. Опыт

взаимодействия с международными финансовыми институтами оказался очень полезен для нас.

В настоящее время мы поддерживаем очень хорошие контакты с Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР). В этом году наш губернатор встречался с президентом ЕБРР Жаном Лемьером и провел переговоры по целому ряду направлений. Мы договорились о сотрудничестве. Например, в Екатеринбурге активно действует представительство ЕБРР, уже открыт филиал банка.

Через местную банковскую систему (СКБ-банк, Уралтрансбанк и др.) мы ведем сотрудничество с рядом западных финансовых институтов для предоставления кредитных гарантий в том числе малому бизнесу. Кстати говоря, Уралтрансбанк часть своего акционерного капитала продал ЕБРР. Это один из очень немногих примеров в России, когда такой

крупнейший финансовый институт входит в качестве акционера в региональный банк.

Также мы работаем с итальянскими и немецкими кредитными учреждениями. При губернаторе Свердловской области создан фонд поддержки инвестиций, который, в частности, провел активную работу по привлечению кредитных средств под низкий процент от чешских и немецких финансовых структур. Эти кредитные линии сейчас используются в целом ряде проектов. Сюда относятся работы по модернизации общественного транспорта, строительству предприятия по переработке стекла и т. д.

Кроме того, мы активно взаимодействуем с Raiffeisen банком, который в скором времени открывает в Екатеринбурге свое представительство. При поддержке Raiffeisen банка и на его средства создан Уральский венчурный фонд, который вкладывает средства в малые, средние и большие предприятия. Также в Екатеринбурге работает «Международный Московский банк», который фактически является 100%-ным банком с иностранным участием.

Таким образом, иностранные партнеры работают в Свердловской области уже больше 10 лет.

#### **РЦБ Как Вы оцениваете значимость проводимых в регионе публичных мероприятий по финансовой тематике?**

**В. К.** Проводимые в регионе конференции призваны привлечь внимание к Свердловской области как к региону, перспективному для вложения иностранных и отечественных инвестиций. Это хорошая возможность для наших промышленных предприятий, банков, строительных организаций, представителей малого и среднего бизнеса установить прямые контакты с иностранными и столичными инвесторами, обсудить конкретные вопросы сотрудничества в сферах модернизации производства, консалтинга, маркетинга, логистики. Сегодня Свердловская область занимает третье место в стране по объемам производства. За последние три года ВРП области увеличился на 38%, в этом году мы прогнозируем рост от 8 до 9%. Политическая стабильность, ресурсный и интеллектуальный потенциал составляют основу высокой инвестиционной привлекательности области.

Объем иностранных инвестиций в экономику региона также находится на достаточно высоком уровне. В прошлом году он составил 1300 млн долл. Характерно, что изменился состав инвесторов. Если до 2003 г. по объему привлеченных инвестиций лидировал Кипр, т.е. факти-

чески оффшор, то с 2003 г. на первом месте оказалась Германия (500 млн долл.), на втором — Нидерланды (около 300 млн долл.) и только на третьем месте — Кипр, на четвертом — Великобритания.

Знаковыми событиями, свидетельствующими о том, что международные финансовые институты и западные компании поворачиваются «лицом» к нашему региону являются строительство и скорое открытие крупнейшего мебельного супермаркета *IKEA*. К августу следующе-

## **До 2003 г. по объему привлеченных инвестиций лидировал Кипр, т.е. фактически оффшор, с 2003 г. на первом месте оказалась Германия.**

го года будет построено два магазина мелкооптовой торговли «МЕТРО Кэш энд Кэрри».

Сейчас ведутся переговоры и определены площадки для строительства ряда сетевых гостиниц. О многом говорит и то, что все больше зарубежных авиакомпаний открывает прямые рейсы между Екатеринбургом и европейскими столицами. Недавно появился воздушный маршрут Екатеринбург — Прага, подписан соответствующий договор с английской компанией «Бритиш Эйрвэйз», на очереди — «Финнэйр».

В ближайшее время мы планируем укрепить наши взаимоотношения с рядом немецких финансовых институтов, таких как Дрезденбанк, Дойчебанк и др. Так что я считаю, что перспективы у нас неплохие.

#### **РЦБ С момента кризиса прошло уже достаточно много времени, не планирует ли руководство области выйти на публичные организованные рынки?**

**В. К.** От имени Свердловской области — пожалуй, нет. Сейчас в этом нет такой необходимости, как раньше. Промышленные предприятия, холдинги встали на ноги и сами очень активно работают на фондовом рынке, заимствуют средства на свои инвестиционные программы.

Другое дело, чтобы помочь бизнесменам реализовывать проекты, создан фонд поддержки инвестиций при губернаторе Свердловской области, который дает возможность удешевить заимствования. То есть фонд договаривается с банками, с финансовыми институтами о выделении кредитных линий для конкретных предприятий под кредитование конкретных инвестиционных проектов.

#### **РЦБ Возможен ли выход на облигационный рынок муниципальных образований Свердловской области?**

**В. К.** В свое время у нас выпускались областные облигации, но сейчас я считаю это нецелесообразным. Мы вышли на бездефицитный бюджет и не нуждаемся в дополнительном финансировании. Нет смысла выпускать облигации, гарантированные за счет бюджета, так как предприятия нашей области сами достаточно успешно осуществляют заимствования. Объем собственных инвестиций в про-

шлом году составил 52 млрд руб. за счет прибыли и собственных средств предприятий.

С другой стороны, местные банки предлагают высокий процент, который не устраивает многих субъектов хозяйственной деятельности, и здесь как раз привлечение иностранных финансовых средств является целесообразным и выгодным. Наша задача как правительства области, исполнительной власти помогать искать такие финансовые институты, проводить всю необходимую политическую, административную и имиджевую подготовку, договариваться на уровне губернатора, руководителей правительства о вложении средств в конкретные инвестиционные проекты.

#### **РЦБ Планируется ли оказывать какую-нибудь прямую поддержку предприятиям для выхода на организованные рынки, например на AIM?**

**В. К.** Я не думаю, что за счет бюджета области необходимо что-то стимулировать и что крупным холдингам, находящимся на территории Свердловской области, требуются какие-то гарантии со стороны бюджета, для того чтобы выходить на финансовые рынки.

Безусловно, мы заинтересованы в том, чтобы они работали на бирже, потому что это повышает прозрачность бизнеса и капитализацию. Мы знаем, что они недооценены в мировом масштабе, и делаем все возможное для улучшения имиджевой составляющей привлекательности региона. ■